



Für unseren Standort in Bielefeld suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein/e

Productline Manager Linear Motion (m/w/d)

NTN Europe mit Hauptsitz in Japan und Europazentrale in Frankreich gehört zu den Weltmarktführern für Präzisionselemente und Systeme der Antriebstechnik. Mit über 70 Produktionsstandorten und rund 23.000 Mitarbeitern in 33 Ländern liefert die NTN-Gruppe überall dort, wo Bewegung gefragt ist Präzisionsprodukte wie Wälzlager, Gleichlaufgelenke oder Lineartechnik. Die Anwendungsbereiche sind vielfältig – dazu gehören unter anderem Automobil, Luftfahrt sowie diverse Industrielösungen.

Aufgaben zur Unterstützung des technischen Bereiches:

- Übernahme der technischen Verantwortung für alle öffentlich genutzten technischen Daten für Produktbeschreibungen, Kataloge, Präsentationen, Newsletter, Schulungsunterlagen, Dokumentationen.
- Verantwortung für die Nomenklatur sämtlicher Linear Motion Baureihen. Technische Freigabe zur Creation neuer Artikel im SAP.
- Technische Verantwortung für intern verwendete Datenbanken. Update der digitalen Tools / Konfiguratoren hinsichtlich technischer Daten und Markt Monitoring
- Vorbereitung und Durchführung von offiziellen Produkt Einführungen.
- Produkt LifeCycle Management (An- und Abkündigen von Linear Produkten)
- Wettbewerbs- und Marktbeobachtung: Regelmäßige Besuche einschlägiger Websites, Messen und Fachzeitschriften zur Erstellung von Benchmarks.

Aufgaben zur Unterstützung des Vertriebs LM:

- Definition von Fokusmärkten und -anwendungen für das NTN Linearprogramm inkl. Erarbeitung von Verkaufsargumenten für ebendiese Fokusmärkte.
- Erstellung von internen Vertriebsschulungen zur Vermittlung der Fokusbereiche und Vertriebsargumente.
- Identifikation von möglichen Zielkunden in verschiedenen Ländern und Vertriebsbereichen des europäischen Marktes und Unterstützung der Vertriebsleitung LM (ESM Linear Motion) bei der Erstellung von Zielkundenlisten.
- Beantwortung von Fragen zu Produkten und Strategien zur Ansprache von Kunden mit speziellen Anforderungen an unsere Produkte.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und der Anwendungstechnik LM, um Kundenanforderungen in verschiedenen Branchen und Anwendungen zu erfassen, kategorisieren und in schriftlicher Form (z.B. in Form von Schulungsunterlagen) verfügbar zu machen.

Qualifikationsprofil:

- Technisches Studium, Maschinenbau oder vergleichbar
- Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten
- Durchsetzungsstärke, verbunden mit diplomatischem Geschick
- Serviceorientierte Kommunikation
- Fundierte Kenntnisse SAP, MS Dynamics, MS Excel, MS Office, BW, QlikView
- Teamplayer(in) mit lösungsorientierter Arbeitsweise
- Englische Sprache in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu Dienstreisen

Wir bieten:

- Jahresgehalt bestehend aus 12 Monatsgehältern und einem 13. Gehalt in Form von Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Zusätzliche leistungsvariable Vergütung (bis zu 14. Gehalt)
- Globale Prämie bei positivem Jahresabschluss
- Firmenwagen, der auch privat genutzt werden darf
- 30 Tage Urlaub
- Gleitzeit und die Möglichkeit bis zu 50% der Arbeitszeit von zu Hause zu arbeiten
- Bezuschusste betriebliche Altersvorsorge
- Umfangreiche Schulungsangebote zu internen Produkten und zur beruflichen Weiterentwicklung
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen wie Sommerfeste, Weihnachtsfeiern oder Grillfeste



Wir freuen uns auf Sie!
Bewerbung & Rückfragen per E-Mail an Dirk Vogel
bewerbung@ntn-snr.de